

Tu negocio necesita un plan para crecer

Un plan de negocios te permite definir objetivos, administrar mejor tus recursos, anticipar riesgos y convertir oportunidades en resultados.

¿Qué incluye tu plan de negocios?

Define y enfoca tu negocio
Establece objetivos y estrategias.

Conoce tu mercado
Identifica oportunidades y anticipa riesgos.

Cuida tus finanzas
Calcula costos, estima ingresos y planea la inversión.

Vende más y llega a más mercados
Define a tus clientes y ofrece productos o servicios con valor.

Dale rumbo a tu empresa
Toma decisiones con objetivos concretos.

Pasos para elaborarlo

1. Define tu idea
2. Conoce tu mercado
3. Diseña tu estrategia comercial
4. Organiza la operación
5. Calcula tu inversión
6. Evalúa la viabilidad y metas

En el portal **MIPYMESMX** encontrarás un curso en línea para iniciar tu negocio, crearlo y fortalecerlo.

Gobierno de México | Economía Secretaría de Economía | MIPYMESMX